

附件：

主讲嘉宾简介

郑长青先生，现任eBay大中华区商务总经理，eBay全球高级总监。

在加入eBay前，郑先生在麦肯锡公司担任全球副董事合伙人，帮助高科技、零售等行业的领先企业制定战略规划及推动实现运营和业绩改善。郑先生也曾经在美国一家电信设备创业公司从事技术研发工作。郑长青先生毕业于美国麻省理工学院电子工程和计算机系，获得本科和硕士学位。

王晓忠先生，现任eBay大中华区政策及政府事务总经理。

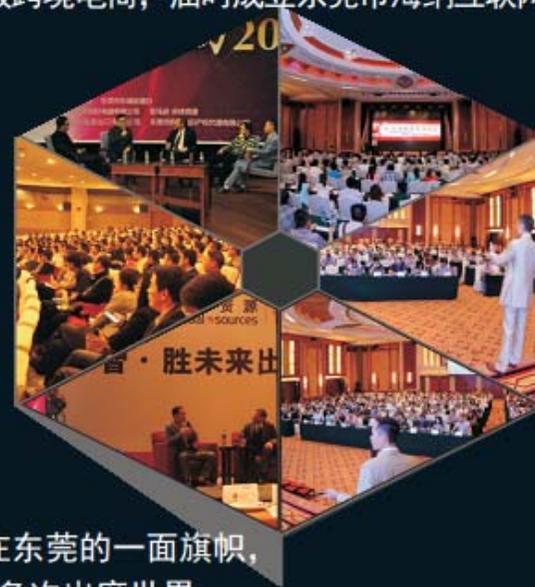
在加入eBay前，王先生在GE、家乐福、中欧国际工商学院等多家全球知名公司任职，对政策导向、产业发展及企业转型有深入研究。此前，王先生曾任英文《中国日报》评论部记者。王先生毕业于复旦大学，曾任美国夏威夷大学东西方研究中心访问学者。

何国波Kelvin，多年从事跨境电商行业经验，期间帮助大批中国企业实现转型升级，特别对传统制造业转型有深入研究，工商管理硕士MBA。



冯朝晖 东莞市和旺电器有限公司 董事长
东莞市海纳互联网科技有限公司
深圳市前海兴旺互联网科技有限公司

- ◎ 十年外贸型制造型企业；2014年成功转型升级跨境电商，届时成立东莞市海纳互联网科技有限公司，带领团队半年内实现盈利！
- ◎ 2015年新成立深圳市前海兴旺互联网科技有限公司，并在墨西哥设厂，欧美成立办公室。
- ◎ 2014-2015受邀各大跨境电商论坛座谈嘉宾，分享““互联网+”风口上的中国制造”
- ◎ 传统B2B外贸企业十年经营，成为环球资源在东莞的一面旗帜，其经营理念多次刊登“世界经理人”杂志。并多次出席世界经理人“智·胜未来”的座谈嘉宾。



东莞市和旺电器有限公司简介

逾十年外贸制造型企业，每年20个外贸落地展会；环球资源十年4个6星级销售平台，成为环球资源在东莞的一面旗帜，总经理冯朝晖多次受邀参加“世界经理人”论坛，其经营理念多次刊登“世界经理人”杂志。

2014年注册美国、英国公司致力于跨国电子商务零售业务，与B2B形成完整、互补、循环的产业链；设长沙、东莞、德国、英国、美国等办事处。同年成为东莞市制造业成功转型跨境电子商务（B2C）的典范，并与市政府部门联合主办跨境电子商务论坛。2015年首批入驻东莞市跨境电商中心园区试点企业之一。2015年年中成立海纳互联网科技有限公司，专注跨境电子商务B2C。

一、企业发展历程

2000年：成立东莞和力诚五金厂，专业从事模具开发设计制作、生产各类银、铜、复合材料接触点及电子、电器弹片。

2001年：引进进口高精度冷墩、搓牙设备，成立特殊螺丝加工部，专为生产各类冷墩产品及各种特殊异形螺丝。

2003年：成立东莞市和力诚电子元器件有限公司,主营模具开发制作、五金冲压生产、冷墩零件、特殊螺丝、各类接触点制造等业务。

2005年：成立国贸部，开拓海外市场。

2006年：通过ISO9001:2000认证。

2007年：引进进口高精CNC车床和自动车床设备，成立自动车床加工部。专业加工各类电子、电器、汽车行业零部件。

2008年：引进进口高精CNC电脑锣设备，成立CNC加工中心部。专业加工各类电子、电器、汽车行业零部件。

2010年：5月通过ISO9001:2008认证。策划筹建湖南省工厂，10月份开始动工建设新厂厂房，占地面积2000平米。

2011年：湖南省和力诚金属科技有限公司成立，经营方向为金属产品新工艺新技术开发、精密模具开发制造、精密五金冲压生产、冷墩、热锻零件制造、零部件组装等业务。

2012年：策划推行ISO/TS16949:2002；成立成品研发部、成立电子B2B，同年公司变更为：东莞市和旺电器有限公司。

2014年：注册中国、美国、欧盟商标；申请成品LED节能蜡烛灯发明及实用新型专利项。同年6月启动新项目跨境电商(B2C)，于8月启用多个海外仓储正式上线出售。

2015年：设墨西哥办事处；同年成立专属跨境零售B2C业务公司——东莞市海纳互联网科技有限公司。

二、企业发展规划/前景

1. 传统外贸B2B，和旺电器13年外贸经验，专为世界五百强企业提供完美优质的产品；每年投入300万广告推广：20余个境外展览、4个6星级环球资源网络推广平台，成为环球资源在东莞的一面旗帜。

2. 设墨西哥工厂，建立实体制造；贴近客户需求，迎上发展趋势，墨西哥云集高端五金零配产品需企业（如：GE通用\BMW宝马\panasonic松下等等）；参与美国制造高速发展的过程。

3. 互联网+的落地代表：跨境B2C，用品牌+互联网，以创造、创新货通全球；战略联盟海外本土化企业，建立电商产业园，集物流、仓储、培训、知识产权、进出口、线下品牌推广等一条龙服务；与B2B形成循环的产业链条。